

私たちは、さまざまなパートナーと協力し合い、事業活動や教育・文化事業等の社会貢献活動を通じて、地域社会の活性化や豊かな環境づくりを目指します。



《活動内容》

市内全域の地域住民を対象に遺言の入門編・家計の節約にも効く保険の見直しなど4つのテーマの出張講座を行っています。



岡崎支店 大島支店長と加藤次長にお話を伺いました

◆活動のきっかけは何ですか

三井住友信託銀行では、銀行支店やグループ各社の営業拠点が所属するコミュニティに対し、SDGsの視点も取り入れながらさまざまな社会貢献・地域貢献の取組みを行っています。営業店の対応としましては、①シニア世代応援活動、②環境・生きもの応援活動、③地域・社会貢献活動の三つを特に重視しながら、SDGs目標達成につながる活動をどうしたら推進できるかということを考えてきました。これまで、ロビー展示や支店主催のセミナーなどを行ってきましたが、さらにもう一歩、地域の皆さまと密着した活動をする必要性を感じました。そこで、代理店など提携アライアンス先との動きの中で我々が呼び込むだけでなく、もっと外へ出ていく活動を推進していくということになりました。

◆活動をする際に心がけていることを教えてください

様々な情報提供を通じて、皆さまが気付いていない問題を明確にし、その解決策を信託銀行ならではのバラエティに富む多彩な商品・サービスを駆使して提供できるよう心がけています。また、信託銀行は「敷居が高い」というイメージを払拭できるよう取り組んでいきたいと思っています。

◆活動の効果はありましたか

地域密着の活動を通じて頂戴する皆さまからの声をお聞きすると、当社がお役に立てることはたくさんあると改めて認識することができ、期待されるほど使命感や意識が高くなります。また、三井住友信託銀行をより広く知っていただくほど、皆さまから信頼を得るためにより研鑽を積まないといけないという良い緊張感も生まれますし、職員の士気も高くなるかと思えます。

◆受講者からの声

- ・興味関心はあったがどこに聞いていいかわからなかった。
- ・相続などの話を聞きたいと思っていた。
- ・自分たちの学区に来てくれて、個人的ではなく講座という形でお金のプロの話を聞く機会は今までなかった。
- ・相続やお金のようなデリケートな話を聞けるのはうれしい。
- ・難しい話を分かりやすくお話しただけた。

